

Summary

ประสบการณ์ขายยาและเครื่องมือแพทย์ มากกว่า 20 ปี เคยดูพื้นที่ การขายมาแล้วทั่วประเทศ, ประสบการณ์ขายในพื้นที่ภาคเหนือมากกว่า 10 ปี รู้จักลูกค้า , โครงสร้างอำนาจแต่ละที่ และผู้มีอำนาจ , ผู้บริหารเป็นอย่างดี ... เคยขายเครื่องมือในห้องผ่าตัด , วิสัญญี , ห้องฉุกเฉิน , ER , ICU และแผนก X-ray ... รู้เรื่องจบ ขั้นตอนการนำเสนอ ชนิดของงบ และวิธีการนำเสนอเป็นอย่างดี ... รู้เบอร์ดติดต่อเจ้าหน้าที่ ที่เกี่ยวข้องในแต่ละ รพ. ในภาคเหนือเป็นอย่างดี ... สามารถควบคุมทีมขายให้สามารถขายได้ตามเป้าหมายโดย อาศัยระบบ การวางแผนการขายผ่านโปรแกรม ฐานข้อมูล และร่วมออกตลาดนำเสนอขาย โดยอาศัยประสบการณ์ที่มี... มีความรู้ด้านการแพทย์ Anatomy , Physiology สามารถสืบค้นวารสารทางการแพทย์มาสนับสนุนการขายได้ และสามารถฝึกสอนเซลล์ได้

Experience

- ตำแหน่ง ผู้แทนเขตเหนือ บริษัท เมดิคแมนไทย จำกัด 1-2-2565 - ปัจจุบัน
- ตำแหน่ง Sales Supervisor.ต่างจังหวัด บริษัท อินเตอร์เมดิคอล จำกัด 1-5- 2564 ถึง 28-2-2565
- ตำแหน่ง ผู้แทนเขตเหนือ บริษัท เมดิคแมนไทย จำกัด 1-10-2561 ถึง 30-4-2564
- ตำแหน่ง Product Specialist. รถพยาบาล บริษัท สกายแล็ป จำกัด (RX) 2543 - 2547

Education

คณะเทคนิคการแพทย์ (กิจกรรมบำบัด)
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ 2535

สิ่ง ที่ sirikunta



Contact

081-4303426

sirikunta2@hotmail.com

Highlights

- Top Sales เครื่องมือแพทย์ 4 บริษัท
- ประสบการณ์บริหารทีมขาย
- ประสบการณ์+ข้อมูลลูกค้าภาคเหนือ กว่า 10 ปี
- เคยขาย รถพยาบาล , เครื่องช่วยหายใจ , สินค้าห้องผ่าตัด , Monitor , เครื่องมือใน ER , x-ray ระบบ PACS
- มีความรู้ด้านคอมพิวเตอร์ , โปรแกรม ,Application
- ชอบเดินทางและพบปะลูกค้า